



**СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»  
ФРАНШИЗА  
РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ**

# Что такое франшиза

- Франшиза, или франчайзинг – это, прежде всего, модель ведения бизнеса, которая уже продумана, отработана и успешно функционирует. Она включает в себя стандарты внешнего и внутреннего вида торговой точки, ассортиментную линейку (товар), правила ведения торговли и пр.
- Предлагаемая СХ ПАО «Белореченское» франшиза – это розничная торговля пользующимися спросом продуктами питания собственного производства в магазинах под вывеской крупнейшего производителя продуктов питания в Сибири.
- Предлагаемая нами модель ведения бизнеса сформирована на основании обширной действующей торговой сети и отличается гибким подходом к партнерам предприятия и выверенной ценовой политикой.



**ГОТОВАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА ОТ  
СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»**

# Предложение от СХ ПАО «Белореченское»

Опыт  
Надежность  
Качество

## СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»:

- Это 25 оптово – розничных складов и более 10 000 торговых клиентов по Сибирскому региону и Дальнему востоку.
- Это развитая логистическая сеть из более чем 300 единиц автотранспорта, обеспечивающая оперативную доставку свежей продукции от производителя до торговой точки.
- Это стабильные объемы молочной и мясной продукции получаемой посредством 15 000 голов крупнорогатого скота и 2500 тысяч голов молодняка.
- Это всегда свежее и качественное яйцо от 1 800 000 кур-несушек.
- Это 70 тысяч гектар, собственных обрабатываемых земельных угодий и выращиваемые на них овощи и картофель.



**ПАРТНЕРСТВО С ВЕДУЩИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ  
НАТУРАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ**

# Что производится и продается

## ПТИЦА / ЯЙЦО

- 600.000.000 ШТ В ГОД
- КУРИНОЕ ЯЙЦО
- ПЕРЕПЕЛИНОЕ ЯЙЦО
- МЯСО ПТИЦЫ



## МОЛОКО

- 42.000.000 КГ В ГОД
- МОЛОЧНЫЕ И КИСЛОМОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ



## МЯСО

- 5.000.000 КГ В ГОД
- ПОЛУФАБРИКАТЫ
- ФАРШ
- КОЛБАСЫ



**ВЫСОКИЕ СТАНДАРТЫ ПРОИЗВОДСТВА  
ИЗ СОБСТВЕННОГО СЫРЬЯ**

# Что производится и продается

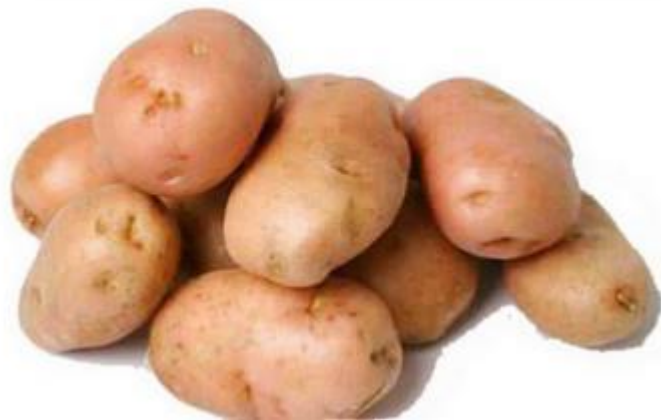
## ХЛЕБ И ХЛЕБОБУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ

- ХЛЕБ, БУЛОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
- ПИРОГИ
- КОНДИТЕРСКИЕ ИЗДЕЛИЯ



## КАРТОФЕЛЬ И ОВОЩИ

- КАРТОФЕЛЬ
- ЛУК, МОРКОВЬ, СВЕКЛА, КАПУСТА
- ГРИБЫ, ЯГОДЫ



**ВЫРАЩЕНО В СИБИРИ НА СВОЕЙ ЗЕМЛЕ**

# Преимущества нашей франшизы

- Минимальная стоимость входа в бизнес.
- Помощь в развитии и постоянная поддержка: успешно работает около 300 торговых объектов.
- Единые стандарты выкладки продукции, которые повышают уровень продаж.
- Развитая логистическая сеть, обеспечивающая оперативную доставку свежей продукции от производителя до торговой точки.
- Единый узнаваемый стиль и признание среди покупателей.



**ДОСТУПНО, ВЫГОДНО, НАДЕЖНО**

# Торговые точки: типы и требования к ним для работы во франшизе

	Тип А	Тип В	Тип С	Тип D
Площадь от	100 кв.м.	30 кв.м.	8 кв.м.	автолавка
Электро-снабжение	25 КВт	15 КВт	5 КВт	5 КВт

Доступность для потенциальных покупателей:

- Непосредственная близость к жилым массивам.
- Активный проходящий трафик.
- Визуальная заметность



**ГИБКИЙ ПОДХОД К КАЖДОЙ ТОРГОВОЙ ТОЧКЕ**

# Схема работы торговой точки



**МЫ ПОМОГАЕМ СДЕЛАТЬ  
ВАШ БИЗНЕС УСПЕШНЫМ**



**5.** МЫ ДОСТАВЛЯЕМ  
ТОВАР ДО ВАС



**3.** МЫ ДОСТАВЛЯЕМ ТОВАР ДО  
(ОПРЦ) В ВАШЕМ ГОРОДЕ

**4.** (ОПРЦ) ОПТОВЫЙ СКЛАД  
В ВАШЕМ ГОРОДЕ



**2.** МЫ ПРОИЗВОДИМ

**1.** ВЫ ЗАКАЗЫВАЕТЕ ТОВАРЫ  
В РЕЖИМЕ ОНЛАЙН

**ПАРТНЕРСТВО НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ**





# Вложения в дело

- Паушальный взнос – 10 000 Р
- Инвестиции в торговую точку и оборудование – от 1 700 000 Р
- Роялти – 1 % от товарооборота



СРОК ОКУПАЕМОСТИ – от 18  
месяцев



МИНИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРИ ОТКРЫТИИ



## Экономические показатели торговой точки 50 кв.м.

### Расходы на открытие торговой точки

Ремонтно-строительные работы	450 000 руб.
холодильное оборудование (+монтаж и пусконаладочные работы)	650 000 руб.
Монтаж пожарно-охранной сигнализации	30 000 руб.
Хоз.нужды/инвентарь	30 000 руб.
Реклама	30 000 руб.
комплектация рабочего места продавца (касса, компьютер и т.д.)	100 000 руб.
фирменная одежда	4 500 руб.
Первый закуп продукции	400 000 руб.
<b>Итого</b>	<b>1 694 500 руб.</b>

### Ежемесячные расходы

Заработная плата, 4 человека	81 300 руб.
Электроэнергия	9 000 руб.
Сырье и материалы	5 000 руб.
Охрана	3 000 руб.
Обслуживание ККМ	1 500 руб.
Коммунальные услуги	3 500 руб.
Аренда помещения	40 000 руб.
Роялти 1 % от товарооборота	8 690 руб.
<b>Итого</b>	<b>151 990 руб.</b>

### Расчет прибыли

Расходная часть	Первоначальные затраты, всего	1 694 500 руб.
	Ежемесячные затраты, всего	151 990 руб.
Доходная часть	Среднесуточная выручка	37 000 руб.
	Среднемесячная выручка	1 110 000 руб.
<b>Валовая прибыль в месяц</b>	<b>240 775 руб.</b>	<b>27,7 %</b>
<b>Чистая прибыль</b>	<b>88 785 руб.</b>	
<b>Окупаемость</b>	<b>от 18 мес</b>	

# Контактная информация



Представитель по вопросам франшизы:  
Пухмахтеров Дмитрий  
Тел: +7-952-6181-050  
E-mail: [franshiza@belor.ru](mailto:franshiza@belor.ru)

Контактное лицо в г. Иркутске:  
Казаков Иван  
Тел: +7-902-5604-403

СХ ПАО Белореченское  
п. Белореченский, а/я 147 Усольский район,  
Иркутская область, 665479