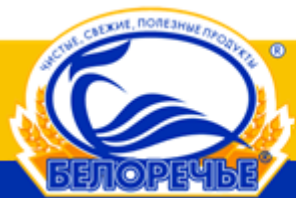




**СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»
ФРАНШИЗА
РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ**

Что такое франшиза

- Франшиза, или франчайзинг – это, прежде всего, модель ведения бизнеса, которая уже продумана, отработана и успешно функционирует. Она включает в себя стандарты внешнего и внутреннего вида торговой точки, ассортиментную линейку (товар), правила ведения торговли и пр.
- Предлагаемая СХ ПАО «Белореченское» франшиза – это розничная торговля пользующимися спросом продуктами питания собственного производства в магазинах под вывеской крупнейшего производителя продуктов питания в Сибири.
- Предлагаемая нами модель ведения бизнеса сформирована на основании обширной действующей торговой сети и отличается гибким подходом к партнерам предприятия и выверенной ценовой политикой.



**ГОТОВАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА ОТ
СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»**

Предложение от СХ ПАО «Белореченское»

Опыт
Надежность
Качество

СХ ПАО «БЕЛОРЕЧЕНСКОЕ»:

- Это 25 оптово – розничных складов и более 10 000 торговых клиентов по Сибирскому региону и Дальнему востоку.
- Это развитая логистическая сеть из более чем 300 единиц автотранспорта, обеспечивающая оперативную доставку свежей продукции от производителя до торговой точки.
- Это стабильные объемы молочной и мясной продукции получаемой посредством 15 000 голов крупнорогатого скота и 2500 тысяч голов молодняка.
- Это всегда свежее и качественное яйцо от 1 800 000 кур-несушек.
- Это 70 тысяч гектар, собственных обрабатываемых земельных угодий и выращиваемые на них овощи и картофель.



**ПАРТНЕРСТВО С ВЕДУЩИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ
НАТУРАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ**

Что производится и продается



- КУРИНОЕ И ПЕРЕПЕЛИННОЕ ЯЙЦО
- МЯСО ПТИЦЫ



- МОЛОКО
- КИСЛОМОЛОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ



- МЯСНЫЕ ПОЛУФАБРИКАТЫ
- ФАРШ
- КОЛБАСЫ



- ХЛЕБ И МУКА



- ОВОЩНАЯ ГРУППА



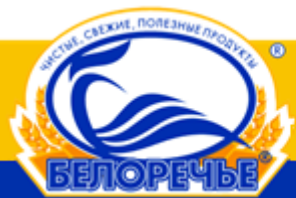
- КОНДИТЕРСКИЕ ИЗДЕЛИЯ



**ВЫСОКИЕ СТАНДАРТЫ ПРОИЗВОДСТВА
ИЗ СОБСТВЕННОГО СЫРЬЯ**

Преимущества нашей франшизы

- Минимальная стоимость входа в бизнес.
- Помощь в развитии и постоянная поддержка: успешно работает более 300 торговых объектов.
- Единые стандарты выкладки продукции, которые повышают уровень продаж.
- Развитая логистическая сеть, обеспечивающая оперативную доставку свежей продукции от производителя до торговой точки.
- Единый узнаваемый стиль и признание среди покупателей.



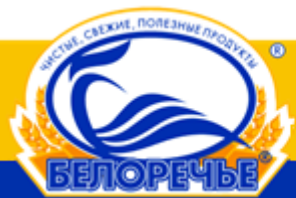
ДОСТУПНО, ВЫГОДНО, НАДЕЖНО

Торговые точки: типы и требования к ним для работы во франшизе

	Тип А Минимаркет	Тип В Прилавочный магазин	Тип С Место на рынке или торговых рядах
Площадь от	100 кв.м.	30 кв.м.	8 кв.м.
Электро-снабжение	25 кВт	15 кВт	5 кВт

Доступность для потенциальных покупателей:

- Непосредственная близость к жилым массивам.
- Активный проходящий трафик.
- Визуальная заметность



ГИБКИЙ ПОДХОД К КАЖДОЙ ТОРГОВОЙ ТОЧКЕ

Схема работы торговой точки



**МЫ ПОМОГАЕМ СДЕЛАТЬ
ВАШ БИЗНЕС УСПЕШНЫМ**



5. МЫ ДОСТАВЛЯЕМ
ТОВАР ДО ВАС



3. МЫ ДОСТАВЛЯЕМ ТОВАР ДО
(ОПРЦ) В ВАШЕМ ГОРОДЕ

4. (ОПРЦ) ОПТОВЫЙ СКЛАД
В ВАШЕМ ГОРОДЕ



2. МЫ ПРОИЗВОДИМ

1. ВЫ ЗАКАЗЫВАЕТЕ ТОВАРЫ
В РЕЖИМЕ ОНЛАЙН

ПАРТНЕРСТВО НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ



Вложения в дело

- Паушальный взнос – 10 000 Р
- Инвестиции в торговую точку и оборудование – от 500 000 Р
- Роялти – 1 % от товарооборота



СРОК ОКУПАЕМОСТИ – от 18
месяцев



МИНИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРИ ОТКРЫТИИ

Контактная информация



Контактное лицо по вопросам франшизы
СХ ПАО «Белореченское» в г. Иркутске:
Подрядчикова Ксения
Тел: +7-914-932-82-66
E-mail: fr.belor@gmail.com

Ведущий специалист по вопросам франчайзинга
Пухмахтеров Дмитрий
Тел: +7-952-6181-050
E-mail: franshiza@belor.ru

СХ ПАО Белореченское
п. Белореченский, а/я 147 Усольский район,
Иркутская область, 665479
Тел: (39543) 505-82